**BAB IV**

**SIMPULAN DAN SARAN**

**4.1 Simpulan**

Setelah penulis melakukan pembahasan mengenai prosedur pengajuan kredit motor dan mobil dalam pembiayaan Amanah pada PT. Pegadaian (Persero) UPC Mall Merdeka , maka dapat disimpulkan bahwa :

1. Prosedur dalam pengajuan kredit motor dan mobil dalam pembiayaan Amanah pada PT. Pegadaian, membantu nasabah yang ingin memiliki kendaraan bermotor, baik motor maupun mobil nasabah yang melakukan pengajuan untuk membeli motor dan mobil yaitu nasabah hanya perlu mengetahui bagaimana mekanisme dalam pengajuan untuk menjadi calon nasabah prroduk Amanah, persyaratan dokumen apa saja yang harus dipersiapkan, dan mengisi aplikasi yang diberikan oleh petugas dan dapat di isi dan dilengkapi di rumah.
2. Persyaratan dalam pengajuan Kredit motor dan mobil dalam pembiayaan Amanah sangatlah mudah, cepat, sederhana dan terjamin keamanannya. Persyaratannya hanya berupa photocopy Identitas Diri, Pegawai tetap dalam suatu perusahaan dengan masa kerja minimal 2 tahun, mempunyai tempat tinggal tetap, Jarak tempat tinggal calon nasabah dengan Pegadaian maksimal 25 km, Sanggup membayar uang muka yang besarnya ditetapkan berdasarkan jangka waktu kredit dan biaya administrasi.
3. Manfaat yang timbul dari Pembiayaan Amanah Pegadaian merupakan pembiayaan berprinsip syariah kepada karyawan swasta dan pengusaha mikro untuk memiliki motor atau mobil dengan cara angsuran. Pembiayaan ini merupakan produk dari pegadaian di khususkan untuk karyawan tetap dan pengusaha mikro dalam memenuhi kebutuhan berkendara dengan cara angsuran.
4. Syarat dari kredit motor dan mobil amanah dari produk terbaru pegadaian ini dinilai jauh lebih mudah dibandingkan dengan bentuk kredit lainnya dimana bunga pinjaman untuk kendaraan roda dua sebesar 10% dan untuk kredit mobil yang diajukan oleh nasabah dikenakan bunga sebesar 20%.

**4.2 Saran**

Berdasarkan simpulan diatas maka saran yang dapat diberikan kepada PT. Peagadaian UPC Mall Merdeka adalah sebagai berikut :

1. Mendengarkan masukan-masukan yang diberikan oleh nasabah sebagai upaya untuk mengembangkan potensi dalam pembiayaan amanah serta untuk membangun keakraban sillaturahmi antara nasabah dan pihak Pegadaian UPC Mall Merdeka.
2. PT. Pegadaian Harus Meningkatkan kualitas pengetahuan Account Officer, Seperti analisa pembiayaan, pengawasan dan pembinaan nasabah pembiayaan atau penanganan pembiayaan bermasalah dan pengetahuan tentang aspek pencegahan agar tidak terjadinya suatu permasalahan dalam pembiayaan khususnya Amanah.
3. Pegadaian hendaknya memberikan sosialisasi terlebih dahulu kepada masyarakat tentang bagaimana prosedur dan persyaratan apa saja yang harus disiapkan dalam pengajuan kredit motor dan mobil dalam pembiayaan Amanah ini, agar masyarakat mengetahui dengan jelas dan pasti apa saja yang menjadi persyaratannya dalam melakukan pengajuan kredit untuk memiliki kendaraan yang nasabah inginkan. Sehingga akan lebih meminimalisir dalam waktu prosesnya.